

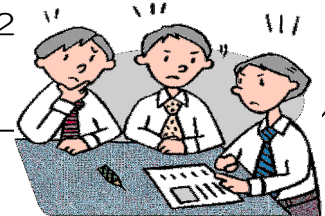
# 岐阜県中小企業家同友会 東濃地区&中濃可児支部 9 月度合同例会

◆開催日時/9月21日(金) 午後6:00~30分前 午後6:40~ 経営実践報告

◆例会会場/ヤマカまなびパーク多治見市学習館 学習室501南

多治見市豊岡町1-55 TEL<0572>23-7022

◆参加費/・例会:無料 ・懇親会:実費(4,000円程度)



第1部 SS<ショートセミナー> 午後6:00~6:30

■テーマ:聞き取りやすい喋り方のコツ Part I ■提起者:レクセント(株) 社長 柴田 真希氏

第2部 経営実践報告 午後6:40~9:00

## 営業マンを見れば会社の力がわかる~いまさら聞けない営業のはなし

報告者:(株)中央ビジネス 代表取締役 桑原 一平氏(OA機器、事務用品、家具販売)

(株)東海日動パートナーズ 東海北陸 芝川 和明氏(生命保険、損害保険代理店業)

アイソーシャル(株) 代表取締役 中川 晃志氏(スマホのシステム構築、事務機器販売)

商品やサービスが売れなければ会社の売上が立ちません。会社経営には絶対に欠かせないはずの営業職ですが、中小企業家同友会では営業の基礎を学ぶ機会がありません。営業しても成果が上がらない、また、経営者として営業マンを指導する立場なのに営業職のことが良く分かっていない。でも誰に聞いたらよいのか……。そんな悩みにお答えするべく、営業職を生業としている現役メンバーの経験をもとに、いまさら誰にも聞けない営業の基礎話を企画しました。「ダメな営業マン」の行動パターンを知ることで、普段の自分の行動がダメなパターンに該当していないか。当てはまっているとしたら、それに対してどう改善したらよいのか。営業職として押さえておきたい基礎話を分かりやすく解説します。プレイングマネージャーはもちろん、営業職の社員の方にも聞いてもらいたい内容です。

営業職社員  
同伴可能!

第3部 懇親会 午後9:15~10:45

■懇親会会場/大衆ビルポテ 多治見市虎溪町2-45-2 TEL<0572>26-8404

※出欠席のご連絡を同友会事務局までお願いします。 TEL<058>273-2182

FAX<058>274-8798 e.doyu (<https://gifu.e-doyu.jp/>) まで

なお二次会のキャンセルは、前日以降は実費いただく場合がありますのでご了承ください。

◎この用紙をそのままFAXしてください。

9月21日(金) 東濃地区&中濃可児支部合同例会 出欠席返信

◇ 出席します

◇ 欠席します

(SS:出席・欠席 懇親会:出席・欠席) ~いずれかに○印を付けて下さい~

企業名

氏名